

1. Poprawa produkcji nie może obejmować:

➤ **brak poprawnej odpowiedzi wśród proponowanych**

- wprowadzenia tańszego produktu
- szybszego wprowadzenia na rynek nowego produktu
- zwiększenia liczby punktów sprzedaży

2. Podstawą prawną, w oparciu o którą pomoc nie może być przyznana jest:

- umowa cywilnoprawna (kiedy organ udzielający wsparcia jest podmiotem równorzędnym, posiadającym takie same uprawnienia jak beneficjent pomocy).
- akt mający generalny charakter (np. program pomocowy uregulowany w określonej ustawie dotyczący przedsiębiorców działających w specjalnych strefach ekonomicznych).
- akt administracyjny (np. w postaci decyzji administracyjnej, czyli jednostronnego oświadczenia woli organu administracyjnego o charakterze władczym).
- **brak prawidłowej odpowiedzi wśród proponowanych.**

3. Można przyjąć, że wprowadzenie ograniczeń umownych, które prowadzą do stosowania w różnych krajach UE zróżnicowanych cen leków (co oznacza, że w niektórych krajach ceny te będą wyższe), może być dopuszczalne, jeśli zostanie wykazane, że taki system zróżnicowanych cen przyczynia się do generowania zysków, które następnie są wykorzystywane do prowadzenia badań nad rozwojem nowych leków.

- fałsz
- **prawda**
- tylko w sektorze farmaceutycznym

4. Oddanie do korzystania lub zbycie mienia będącego własnością Skarbu Państwa lub jednostek samorządu terytorialnego i ich związków na warunkach korzystniejszych dla przedsiębiorcy od oferowanych na rynku, stanowi formę pomocy publicznej należąca do grupy:

- Grupa D-poręczenia i gwarancje
- Grupa B-subsydia kapitałowo-inwestycyjne
- **Grupa A - dotacje i ulgi podatkowe**
- Grupa C-„miękkie kredytowanie

5. Zasady de minimis nie podlegają wyłączeniu:

- porozumienia cenowe
- porozumienia mające na celu ograniczanie lub kontrolowanie produkcji lub zbytu oraz postępu technicznego lub inwestycji
- porozumienia przetargowe polegające na uzgadnianiu przez przedsiębiorców przystępujących do przetargu lub przez tych przedsiębiorców i przedsiębiorcę będącego organizatorem przetargu warunków składanych ofert, w szczególności zakresu prac lub ceny
- **brak poprawnej odpowiedzi wśród proponowanych**

6. Praktyka narzucania uciążliwych warunków umów, wymieniona w art. 9 ust. 2 pkt 6 u.o.k.k., ma charakter

- **praktyki eksploatacyjnej, polegającej na wykorzystaniu przez dominanta przewagi kontraktowej nad kontrahentami**
- transakcji związanej, przeciwdziałającej ukształtowaniu się warunków niezbędnych do powstania bądź rozwoju konkurencji

- brak poprawnej odpowiedzi wśród proponowanych

7. Ocenie pod kątem występowania pomocy publicznej:

- podlegają aktywne i pasywne formy wsparcia państwa na rzecz przedsiębiorstw, o których mowa w artykule 101 TFUE
- **podlegają transakcje między przedsiębiorstwami**
- podlegają podmioty gospodarcze

8. Koncepcja ta zakłada, że niektóre ograniczenia konkurencji - które normalnie traktowane byłyby jako niedozwolone - powinny zostać uznane za legalne, albowiem są częścią szerszej pozytywnie ocenianej - działalności gospodarczej i są niezbędne dla jej realizacji.

➤ **ancillary restraints**

- essential facility
- leniency policy

9. Dystrybutor A inwestuje w salon sprzętu audio 1 mln zł. Jego konkurent, dystrybutor B, nic nie inwestuje i sprzedaje ten sam sprzęt o 30% taniej na Allegro. Klient przychodzi do dystrybutora A, gdzie korzysta z fachowej obsługi i możliwości odsłuchu sprzętu w różnych konfiguracjach, po czym sprzęt i tak kupuje na portalu aukcyjnym Allegro u dystrybutora B.

➤ **W tej sytuacji wszystkie proponowane warianty odpowiedzi można uznać za poprawne.**

- W tej sytuacji podmiot B korzysta z dóbr lub usług w stopniu przewyższającym jego udział w kosztach ich wytworzenia.
- W tej sytuacji mamy do czynienia z problemem „free rider effect”.
- W takiej sytuacji dystrybutor B będzie jechał na gapę korzystając z inwestycji poczynionych przez dystrybutora A.

10. ... oparta jest ona na założeniu, że nie jest celowe stosowanie zakazu do porozumień ograniczających konkurencję i przekraczających progi zwolnienia de minimis, które jednocześnie powodują pewne pozytywne skutki, przeważające nad ograniczeniem konkurencji.

- Reguła elastyczności prawa konkurencji (resilience rule of competition law)
- Reguła złotego środka (golden mean principle)
- **Reguła rozsądku (rule of reason)**

11. Jeśli istnieje prawdopodobieństwo, że badane porozumienie będzie prowadzić do wzrostu cen produktów:

➤ **to taka strata musi zostać nabywcom (użytkownikom) zrekompensowana odpowiednią poprawą jakości tego produktu.**

- brak poprawnej odpowiedzi wśród proponowanych
- to taka strata z góry dyskwalifikuje zawarcie porozumienia o współpracy między przedsiębiorcami.

12. Zaoferowanie przez spółkę rabatów za powierzenie jej przez spedytorów na przewóz transportem morskim 10% ich towarów:

- nie stanowi naruszenia przepisów prawa konkurencji
- brak prawidłowej odpowiedzi wśród proponowanych
- **może spowodować ograniczenie konkurencji w transporcie morskim, wynikające z odebrania klientów innym spółkom transportu morskiego**

13. Porozumienia bagatelne

- **są to takie porozumienia między przedsiębiorcami, których przedmiotem jest co prawda budzące wątpliwości z punktu widzenia prawa ochrony konkurencji określenie zasad funkcjonowania uczestników rynku, jednakże porozumienia te nie są w stanie wpłynąć negatywnie na poziom konkurencji na rynku z uwagi na brak siły rynkowej ich stron pozwalającej odczuwalnie wpłynąć na funkcjonowanie mechanizmu rynkowego.**
- wyłączają spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję pewne ich kategorie, które wprawdzie spełniają przesłanki zakazu, ale też generują pewne pozytywne skutki i w ostatecznym rozrachunku nie są szkodliwe dla konkurencji. Zostały one pogrupowane ze względu na wspólne cechy.
- pozwalają uznać, że porozumienie, które pozornie stanowi zagrożenie dla konkurencji, jest - po spełnieniu określonych warunków- zwolnione spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję. Upraszczając, chodzi o to, aby dane porozumienie przynosiło prokonkurencyjne efekty, które przeważają nad potencjalnymi antykonkurencyjnymi skutkami.

14. Polega na oferowaniu przez przedsiębiorcę towarów na rynku poprzedzającym za cenę, która uniemożliwia nabywcom tych towarów - konkurentom przedsiębiorcy - osiągnięcie marginesu zysku wystarczającego do pozostania konkurencyjnym na rynku detalicznym.

- Margin squeal
- **Margin squeeze**
- Margin squeak
- Margin quench

15. Jest to pomoc na pobudzenie aktywności gospodarczej (rozwoju) małych i średnich przedsiębiorstw oraz podnoszenie ich konkurencyjności i zdolności do funkcjonowania na rynku europejskim.

- pomoc na restrukturyzację
- pomoc sektorowa
- **pomoc horyzontalna**

16. Pomoc udzielana podmiotom działającym na rynkach regulowanych w warunkach monopolu naturalnego (np. dla operatorów sieci przesyłowych w sektorze gazowym), gdy nie istnieją konkurenci,... zakłócenia konkurencji, patrząc z perspektywy krajowej.

- powoduje największe
- **nie powoduje**
- powoduje symetryczne

17. Eliminacja konkurencji (jako mechanizmu gospodarczego) może być rozumiana przede wszystkim jako sytuacja, w której:

- **każdy z pozostałych wariantów odpowiedzi można uznać za poprawny**
- dotychczas samodzielni i rywalizujący ze sobą przedsiębiorcy całkowicie rezygnują z dalszego (ekonomicznego) współzawodnictwa lub są do tego zmuszani
- w wyniku zawartego porozumienia uniemożliwiony zostaje dostęp do rynku właściwego podmiotom trzecim

18. Przedsiębiorstwo, które sprzedaje swoje produkty po cenie niższej od kosztu krańcowego...

- **rezygnuje z maksymalizacji zysku i może stosować ceny drapieżne**
- stabilizuje swoją pozycję rynkową, stosując wyrafinowaną politykę kreowania przewagi konkurencyjnej (competitive advantage)
- maksymalizuje zysk i może stosować ceny dumpingowe

19. Automatycznie zgodna z rynkiem wewnętrznym UE jest pomoc:

- **na naprawę szkód spowodowanych klęskami żywiołowymi (np. trzęsienia ziemi, erupcje wulkanów, katastrofy naturalne) lub innymi zdarzeniami nadzwyczajnymi (np. strajki, wojny, ataki terrorystyczne, zamieszki i prześladowania na tle społecznym lub religijnym).**
- na wspieranie kultury i zachowanie dziedzictwa kulturowego, o ile nie zmienia warunków wymiany handlowej i konkurencji w państwach członkowskich.
- na wspieranie realizacji ważnych projektów stanowiących przedmiot wspólnego europejskiego zainteresowania lub mających na celu zaradzenie poważnym zaburzeniom w gospodarce państwa członkowskiego (np. kryzysowi finansowemu).

20. Polepszenie rozwoju gospodarczego może polegać na:

- stworzeniu nowych modeli produktów już funkcjonujących na rynku
- zwiększeniu wykorzystania mocy produkcyjnych
- **budowie oczyszczalni ścieków dla dużego miasta**
- lepszej obsłudze konsumentów, np. wspólny punkt serwisowy

21. Domaganie się przez spółkę dominującą, pod groźbą rozwiązania umowy, przejście abonamentu telefonicznego wraz z koniecznością uregulowania długu poprzedniego abonenta

- nie jest niczym nadzwyczajnym może być dozwoloną praktyką handlową dominującej sankcjonowaną przez prawo konkurencji
- **stanowi jaskrawy przykład nadużywania pozycji dominującej sankcjonowany przez prawo konkurencji**
- jest dozwolone w oparciu o zasady dziedziczenia długów na podstawie przepisów prawa spadkowego

22. Przedsiębiorstwo posiada pozycję dominującą, jeżeli:

- z powodu jego udziału w rynku razem z dostępem do wiedzy technicznej, surowców lub kapitału powoduje, że może ono wyznaczać ceny lub kontrolować produkcję bądź dystrybucję istotnych produktów.
- ma siłę rynkową (market power) umożliwiającą mu zachowywanie się niezależnie od swych konkurentów, klientów, a w konsekwencji konsumentów.
- **oba proponowane warianty odpowiedzi kumulatywnie wyczerpują odpowiedź na postawione pytanie.**

23. Do najbardziej przejrzystych form czynnej pomocy publicznej należą:

- poręczenia i gwarancje kredytowe udzielane przez Korporację Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych (KUKE)
- zaniechanie ustalania i poboru podatków, umorzenie zadłużenia wobec budżetu i funduszy, konwersja zadłużenia na kapitał spółki i odroczenie lub rozłożenie na raty zaległości podatkowych lub płatności wobec funduszy
- **dotacje, dopłaty do oprocentowania kredytów, wniesienie kapitału do spółki, pożyczki preferencyjne poręczenia i gwarancje kredytowe oraz udzielone z góry" ulgi podatkowe, jak również odroczone z góry lub rozłożone w czasie spłata rat podatku lub płatności na rzecz funduszy**

24. Pomoc (1) może w większym stopniu wpływać na warunki konkurencji i jest zazwyczaj bardziej selektywna niż pomoc (2), której zadaniem jest wsparcie realizacji określonego celu społeczno-gospodarczego rekompensującego ewentualne negatywne skutki niekorzystnego wpływu pomocy na konkurencję.

- (1)- horyzontalna, (2) - sektorowa i regionalna
- **(1)-sektorowa, (2) - horyzontalna i regionalna**
- (1)-regionalna, (2) - horyzontalna i sektorowa

25. W przypadku wyłączeń grupowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję:

- **analiza przesłanek jest dokonywana wyłącznie na zasadzie samooceny zainteresowanego przedsiębiorcy i może zostać wykorzystana przez przedsiębiorcę w postępowaniu przed Prezesem UOKiK lub sądem - jeśli do takich postępowań dojdzie.**
- Prezes UOKiK uznając w toku postępowania antymonopolowego, że dane porozumienie spełnia przesłanki wyjątku (wyłączenia) legalnego na podstawie art. 8 ust. 1 u.o.k.k., musi on umorzyć postępowanie, jako bezprzedmiotowe.
- ustawa nie przewiduje możliwości wydania przez Prezesa UOKiK decyzji a